

PARA SU DIFUSIÓN INMEDIATA

Siga a Toshiba en:

Facebook: www.facebook.com/ToshibaCopiers

Twitter: [@ToshibaMPS](https://twitter.com/ToshibaMPS)

YouTube: youtube.com/toshibacopiers

Blog: business.toshiba.com/blog

RSS Feed: <http://business.toshiba.com/rss-news.jsp>

Contacto con los medios:

Rick Havacko

Toshiba America Business Solutions

(949) 462-6094

Rick.Havacko@tabs.toshiba.com

Sala de prensa:

<http://business.toshiba.com/usa/about/press>

Toshiba rinde homenaje a Ranko S.A., su distribuidor internacional más grande

BUENOS AIRES, Argentina (17 de agosto de 2015). Toshiba rinde homenaje a Ranko S.A., su distribuidor internacional más grande, por su exitosa contribución durante las dos últimas décadas a la expansión de las ventas de Toshiba America Business Solutions en Argentina. El vicepresidente sénior de Ventas de Toshiba para las Américas, Larry White, y el director internacional de Ventas de Toshiba, Adrian Fuentes-Sanabria, hicieron entrega del premio al presidente y director ejecutivo de Ranko, Rodolfo Paskvan, durante el encuentro nacional que el distribuidor de equipos celebró en Buenos Aires el 19 de mayo pasado.

Desde que se estableció la alianza con Ranko en 1994, las ventas del reconocido portafolio de productos multifuncionales (MFP) e-STUDIO™ de Toshiba y de las soluciones para documentos en red se han incrementado sustancialmente en Argentina. A pesar de las dificultades vividas por Argentina durante este periodo, Ranko ha vivido un éxito continuo. Desde el año fiscal 1994, las ventas que el distribuidor ha hecho de productos y servicios de Toshiba se han incrementado en más del 130 por ciento. Si se comparan las utilidades del distribuidor durante los últimos cinco años fiscales (desde 2010 hasta 2014), estas han aumentado en cerca de 20 millones de dólares en ingresos anuales en 2014.

“Somos muy afortunados y nos sentimos agradecidos por nuestros 20 años de sociedad con Ranko”, afirmó White. “Luego de contar al inicio de nuestra relación con un reconocimiento de marca relativamente pequeño en Argentina, Rodolfo y su equipo han logrado casi sin ayuda alguna expandir exponencialmente el conocimiento de nuestra compañía y el alcance de las ventas en este país”.

(más)

“Cuando iniciamos el negocio, nuestra meta principal era encontrar un socio tecnológico destacado, que contara con la capacidad de equipar a nuestros clientes con un grupo de equipos ágiles y de la mejor calidad”, dijo Paskvan. “En el momento en que surgió la oportunidad con Toshiba, supimos que habíamos encontrado un socio y esa relación ha prosperado desde entonces”.

Ranko cuenta con 120 distribuidores a lo largo de Argentina y atiende actualmente 500 cuentas importantes, incluidas muchas de las más prestigiosas compañías de los sectores bancario, energético y tecnológico del país.

Publicar en Twitter: [Toshiba rinde homenaje a Ranko S.A., su distribuidor internacional más grande](#)

Acerca de Toshiba America Business Solutions

Con sede en Irvine, California, Toshiba America Business Solutions (TABS) es una compañía independiente que forma parte de Toshiba Corporation, una compañía Fortune Global 500, y la octava empresa en fabricación integrada de equipos electrónicos en el mundo. TABS ofrece soluciones de impresión, escaneado y copiado, servicios de gestión de documentos y señalización digital para empresas de todos los tamaños.

Las galardonadas copiadoras e impresores de la serie [e-STUDIO™](#) brindan un desempeño de calidad con la seguridad que las empresas requieren. Como complemento a su oferta de equipos, Toshiba cuenta con un conjunto completo de servicios de flujo de trabajo de documentos, captura de datos y seguridad, que incluyen a [Encompass™](#), el programa de Servicios Gestionados de Impresión de la compañía, reconocido por toda la industria. Encompass permite a los clientes imprimir menos y optimizar el flujo de trabajo, mejorando a la vez la eficiencia en el uso de energía.

[Elumina™](#) la solución ofrecida por TABS para la señalización digital incluye todos los equipos, el software y los servicios necesarios para implementar instalaciones de señalización digital tanto estáticas como interactivas. TABS proporciona servicios de creación y gestión de contenido, exhibición, integración, instalación y gestión de proyectos, lo mismo que el financiamiento para soluciones que comprenden desde una pantalla hasta los escenarios y estadios más grandes.

TABS está conformado por cinco divisiones: la División de Imagen Electrónica (Electronic Imaging Division), la División de Productos de Tóner (Toner Products Division), la División de Ingeniería de Soluciones de Documentos (Document Solutions Engineering Division), la División Internacional (International Division) y Toshiba Business Solutions (TBS), una corporación subsidiaria de entera propiedad de TABS, que administra una red de distribuidores de equipos de oficina en todo Estados Unidos.